



COMMERCIEEL PRODUCTSPECIALIST

Achtergrond

Kindow is in 2016 opgericht als YES!Delft start-up. In 4 jaar tijd zijn wij van concept, naar prototype, naar de oplevering van vooruitstrevende projecten gegaan en zijn inmiddels een sterk groeiende scale-up. Het is nu full-speed vooruit, met focus op commercialisering op een internationaal niveau.

Functieomschrijving

Wij hebben een goed gevulde database met interessante projecten waarbij we de capaciteit missen om deze adequaat op te pakken; dit wordt jouw eerste focus. Jij gaat aan de slag met het wekken van interesse voor onze unieke oplossingen. Naast het creëren van kansen vanuit de leads in de database verrijk je de database met projecten die goed bij ons passen;

- Je bent proactief bezig met een impactvolle introductie van Kindow per telefoon of per e-mail;
- Je weet de Kindow boodschap en onze toegevoegde waarde goed over te brengen en contactpersonen zo te enthousiasmeren dat men nog meer wil weten over onze unieke oplossing;
- Je weet Kindow zo te pitchen dat wij al snel worden gevraagd met een voorstel te komen en zorgt dat wij daarvoor de juiste beschikbare projectinformatie verkrijgen, zoals plattegronden en geveltekeningen;
- Je denkt actief mee over de propositie en de doelgroep benadering en gaat concrete verkoopkansen creëren door afspraken te maken voor ons sales team;
- Je ondersteunt het sales team met het maken van presentaties, offertes en rapportages;
- Je vergroot en verrijkt onze database met nieuwe relaties en projecten en zorgt ervoor dat deze ten alle tijden up-to-date is;
- Op creatieve en inventieve wijze vindt, bereik en enthousiasmeer je nieuwe opdrachtgevers.

Naar wie zijn wij op zoek?

Een zelfstartende enthousiasteling die het leuk vindt contacten te leggen en informatie te delen. Je bent extravert, positief en kan goed luisteren. Met een open, nieuwsgierige houding ga jij het gesprek aan om uiteindelijk de visie van Kindow op slimme zon- en daglichtregeling onder de aandacht te brengen. Je bent gericht op resultaat en durft de juiste vragen te stellen om vanuit het eerste contact concrete informatie op te halen en de klantbehoefte scherp te krijgen. Vervolgens verwerk je dit samen met het team tot aantrekkelijke en passende projectvoorstellen. Verder vragen wij

- een diploma van ten minste een HBO-opleiding,
- tussen de 1 en 3 jaar werkervaring in een commerciële rol,
- een hart voor techniek en innovatie,
- een klantgerichte instelling en een drive gericht op commercieel succes,
- ambitie, doortastendheid en optimisme; jij weet hoe je interesse wekt bij potentiële klanten,
- uitstekende taalvaardigheid; jij spreekt en schrijft foutloos in het Nederlands en Engels.

Wat hebben wij jou te bieden?

- De kans om tastbare impact te maken door jouw commerciële talent in te zetten voor slimme, duurzame oplossingen.
- De kans om aan de basis te staan van een snelgroeiend bedrijf met een innovatief product.
- Een energieke, dynamische en informele werkomgeving; veel vrijheid, ruimte voor eigen initiatief en inbreng; mooie groeimogelijkheden.
- Een gedreven en compact team (10 man) waar iedereen een eigen waardevolle rol speelt en impact realiseert.
- Bijdragen aan mooie, indrukwekkende, impactvolle projecten waar je trots op kunt zijn.
- De functie is op fulltime basis met een salaris dat bij jou past.



Over Kindow

Daglicht is essentieel voor een prettige, gezonde en productieve werkomgeving! Daarom ontwikkelt Kindow intelligente zon- en daglichtregeling, waarmee we het comfort van gebouwen verbeteren en direct ook de energie-efficiëntie. Onze impact? 65% meer daglicht, 45% meer uitzicht en 20% besparing op het totale energieverbruik voor koeling, verwarming en verlichting .

Is deze rol op jouw lijf geschreven?

Stuur ons je CV en korte motivatie! Eerst nog wat vragen? Bel of mail met Jacco Bouwman: jacco@kindow.nl , 06-46064490